

# MISSION COLLECTIVE ECONOMIQUE AUVERGNE-RHONE-ALPES AU CANADA

LES RDV D'AFFAIRES DE LA FRANCOPHONIE A QUEBEC  
Du 4 au 8 juillet 2022



# OBJECTIFS DE LA MISSION



Participez aux Rendez-vous d'affaires de la Francophonie autour d'un programme de conférences, ateliers et rencontres BtoB



Être présent sur le marché Nord-américain **avant vos concurrents**  
Avancer avec **la prospection du marché** en attendant la réouverture des frontières



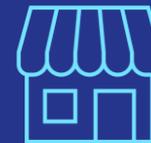
Affirmer votre **détermination à vous développer** sur ce marché



Bénéficier du **réseau Team France Export** et du même travail de qualification des équipes à l'étranger que pour un rendez-vous physique



Gagner en visibilité à travers un site vitrine et grâce à des actions de **communication**



Ateliers animés par des **professionnels & masterclass**

# 3 OFFRES D'ACCOMPAGNEMENT PROPOSEES

Participation aux rdv de la Francophonie à Québec	Participation aux rdv de la Francophonie à Québec option extension 2 jours autre ville en Amérique du Nord	Mission de prospection individuelle
Du 4 au 6 juillet 2022	Du 4 au 8 juillet 2022	Du 4 au 8 juillet 2022
<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ <b>Rdv d'affaires :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Participation aux ateliers &amp; conférences</li> <li>- Participation aux rdv BtoB</li> <li>- Netwoking</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Coaching spécialisé :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Entretien préliminaire &amp; point conseil individuel</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Série de masters class en collectif :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Les does &amp; dont's de la culture d'affaires Nord-Américaine</li> <li>- Pitch : Comment tenir un rdv d'affaire structuré</li> <li>- Support visuel : bonnes pratiques du one-pager, du deck commercial et du site internet</li> <li>- Les marchés publics</li> <li>- Les douanes</li> <li>- La propriété intellectuelle</li> <li>- La logistique</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Visibilité et l'affichage :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Communication à travers un site vitrine mettant en avant la délégation française, campagne de communication + communiqué de presse</li> <li>- Diagnostic communication</li> </ul> </li> </ul>	<p style="text-align: center;"><i>Programme identique à l'option 1</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>❖ <b>Programme de rdv BtoB 1 ou 2 villes selon le cahier des charges</b></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>❖ <b>Présence le 4 juillet à Québec pour les rdv de la Francophonie:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Participation aux ateliers &amp; conférences</li> <li>- Participation aux rdv BtoB</li> <li>- Netwoking</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Coaching spécialisé :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Entretien préliminaire &amp; point conseil individuel</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Série de masters class en collectif :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Les does &amp; dont's de la culture d'affaires Nord-Américaine</li> <li>- Pitch : Comment tenir un rdv d'affaire structuré</li> <li>- Support visuel : bonnes pratiques du one-pager, du deck commercial et du site internet</li> <li>- Les marchés publics</li> <li>- Les douanes</li> <li>- La propriété intellectuelle</li> <li>- La logistique</li> </ul> </li> <li>❖ <b>Programme de rdv BtoB du 5 au 8 juillet 1 ou 2 villes selon le cahier des charges</b></li> </ul>

# COÛT DE LA MISSION RÉGIONALE

PRESTATION	COUT H.T.	ELIGIBILITE*CHEQUE RELANCE EXPORT NATIONAL	ELIGIBILITE* CHEQUE RELANCE EXPORT REGIONAL	TICKET MODERATEUR Déplacement & hébergement pour une personne	OFFRE PREMIUM PERLS
Option 1 : Participation aux rdv d'affaires de la francophonie	2 600 €	1 300 €	1 000 €	1 000 €	100 €
Option 2 : Participation aux rdv d'affaires de la francophonie avec option 2 jours extension BtoB	5 200 €	1 500 €	1 000 €	1 200 €	100 €
Option 3: Mission de prospection	6 825 €	Jusqu'à un montant maximum 2 000 €	1 000 €	1 200 €	100 €

*\*Sous réserve d'éligibilité de votre entreprise*

**[Pour vous aider à financer votre développement en Amérique du Nord](#)**

[Chèque relance export - Plateforme des solutions](#)

[Chèque relance export Auvergne-Rhône-Alpes](#)

[Assurance prospection BPI](#)

# VOTRE CONTACT

**Julie DEBITON**

**Auvergne-Rhône-Alpes Entreprises**

*Chargée d'affaires Internationale*

*Référente Amérique du Nord*

[jdebiton@arae.fr](mailto:jdebiton@arae.fr) – +33 6 32 29 13 94



**La Région**  
Auvergne-Rhône-Alpes



Auvergne  
Rhône-Alpes  
Entreprises



**bpi**france

LES CCI  
D'Auvergne-Rhône-Alpes